

本人陳耀榮先生認為香港電訊有限公司建議收購 CSL NWM Limited, 有壟斷電訊市場之嫌。因為現時如果被 HKT Limited 收購成功的話, 除有壟斷流動通訊市場, 成為業界一哥。因現時已有 PCCW mobile 若再加入 CSL One 2 Free, 1010 及新世界傳動網的話, 將構成價格操控。李嘉誠家族係香港已有和記電訊(3香港), 若再加埋電訊盈科集團除剩餘的 Smartone Mobile 及 China Mobile (Hong Kong) 兩間公司, 其餘則由李氏家族分別持有。這可能會減少競爭, 更可能價格無得下調。市民選擇將會減少至得返數碼通及中國移動(香港)。下列我會分析若果被成功收購的話所帶來的好處:

- 質
- (1) 產生協同效應, 把電訊盈科集團的優質電視內容 Now 引入到其流動電訊公司品牌, 提供給廣大市民付費收看, 刺激其集團的收入。
  - (2) Now TV 有唔同的精彩內容, 包括本人所喜愛的 衛視電影台及新聞台 Now 100 台 (Now 香港台) Now 10 台 Now 直播台。電訊數碼 - 新世界傳動網 亦可利用其優質內容發放給廣大客戶選用, 並可以統一其不同的品牌。但 1010 屬高端商業客戶為主, 故有少要極討論讓香港電訊有限公司收購帶來的利與弊。

### 價格及壟斷:

本人認為若收購落實, 勢造成價格上調, 反而下調空間不大。如果可以的話, 被和記電訊香港控股有限公司收購可能會較好, 因3香港客戶人數較多, 另外和黃集團係全球都有電訊業務「3集團」歐洲及意大利(包括英國及愛爾蘭), 更具協同效益。

如果將來可以的話, 和記電訊會收購電訊盈科集團所有業務, 不需分品牌。這可能在網絡的跨網免收費用再的市場份額再縮減一半或以上。

## 分享我的感受：

本人一向覺得電訊盈科旗下的香港電訊服務好用過和記電訊的服務。職員不但說明清楚。寫頻都是。

如果被香港電訊成為電訊業一哥，和記電訊排第二。之前新聞報道講市場佔有率約佔32%，所剩餘 Smartone mobile 及 China Mobile (HK) 如果數碼通將來收購中國移動(香港)的話，勢將香港的流動通訊市場由三大財團持有。價格並相信可以下調的空間不會太大。亦令香港流動電訊市場競爭大增減少。所以希望通訊事務管理局可以慎重考慮一下。

通過收購 CSL 母公司亦可以透過產品交叉銷售，提升香港電訊的優勢。

陳耀榮先生上  
2014年1月25日